

## みんなが知りたかった。 一石五鳥の名刺活用法

できる人のスゴ技「サンキューハガキ」の実践法です。

——「1枚の名刺」が、2度の面談機会を作ってくれて、印象を深めてくれる。  
(本当は教えたくなかった?) こんな効果的な営業手段は、他にありません。——

■「一石三鳥」は「サンキューハガキ」を実践された方の実感です。

「こんなに簡単なら、もっと、早くからやっておけばよかった」というお声をお聞きします。

1. まず、「パル※」に名刺を登録しながら、お客様のお名前などを再確認します。

・・・お名前の確認と同時に、名刺の整理ができるので、便利です。

※「パル」は、「名刺や名簿の管理」ができて、ハガキやラベルなどの「あてな印刷」  
ができ、「メール」の発信ができる「営業支援ソフト」のニックネームです。

2. つぎに、登録すると同時に「パル」を使って、用意した「ハガキ」にあて名印刷をします。

◇あらかじめ、ご自分だけの「オリジナルハガキ」を用意しておきます。

「サンキューハガキ」に一言、書き添える際にお客様とのお話を思い返します。

・・・お客様との2度目の面談時間となります。(お客様の印象を深める時間となりますね。)

3. 翌々日「サンキューハガキ」を受け取られたお客様に、「感謝」をお届けします。

・・・あなたに替わって「サンキューハガキ」が2度目の訪問をしてくれます。

(差出人である「あなた」の印象を深める時間となりますね。)

・・・「サンキューハガキ」を受け取られたお客様は、いつまでも記憶に残っていると

おっしゃっておられます。

4. さらに、つぎにご連絡する機会があれば、「一石四鳥、一石五鳥」の活用となります。

おすすりは、「6カ月後のご無沙汰メール」と12月の「クリスマスカード」です。

①電話帳としてのご利用、②メールでの発信、③ハガキやラベルへのあて名印字も簡単。

名刺を一度登録するだけで「一石四鳥、一石五鳥」の使いかたができますね。

■「1枚の名刺」が、2度の面談機会を作ってくれて、印象を深めてくれる。

こんな効果的な営業手段は、他にありません。

■「お客様の名簿の管理」ができて、「お客様のフォロー」ができて、さらに「お客様に

喜んでいただける」。あなたも「一石五鳥」の名刺活用法、お試しになりませんか？

**今なら、すぐにサンキューはがき実践できる「オリジナルはがき(100枚)作成」と**

**「営業支援ソフト パル」を「セット価格 63,000円(税込)」**でお求めいただけます。

詳しくは、<http://www.lightstaff.co.jp/content/pal.html> まで

【お問合せ先】 有限会社 ライトスタッフ

**FAX 052-732-3424** まで

メールなら [support@lightstaff.co.jp](mailto:support@lightstaff.co.jp) まで

TEL 052-732-3420 中嶋

お名前			
お会社名			
TEL		FAX	
ご住所			